



به جای هتل، اتاق افراد محلی را رزرو کنید



## قیمت

اجاره یک مکان با کمترین قیمت از دغدغه گردشگران و مسافران است.



## هتل‌ها

هتل‌ها شما را از شهر و فرهنگ جاری در آن غافل می‌کنند.



## نبود راه ساده

یک راه حل ساده که بتوان از افراد بومی استان اتاق اجاره کرد یا میزبان گردشگران شد وجود ندارد.



ایجاد یک پلتفرم که کاربران بتوانند فضای اختصاصی خودشان را اجاره دهند و میزبان مسافران باشند.



ذخیره پول در هنگام سفر

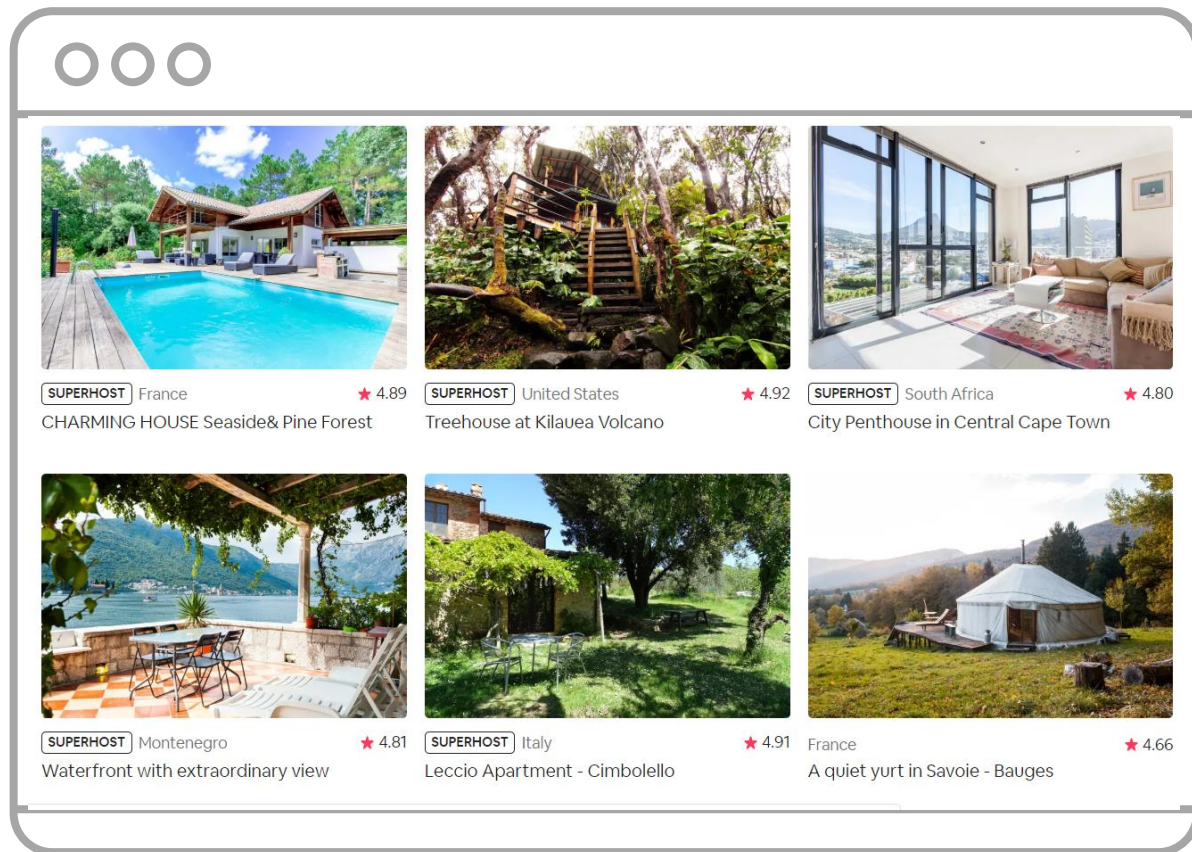


درآمذزایی از میزبانی



ارتباط محلی با شهر و اشتراک گذاری فرهنگ





میزان فروش تا کنون  
۶ میلیارد تومان



میزان نصب  
۵ میلیون نصب فعال



تعداد شهر  
۱۳۲ درخواست از شهرستان ها



# اندازه بازار

۸۴  
میلیون

پیش‌بینی سفرهایی که از  
این پلتفرم انجام می‌شود  
۱۵ درصد از بازار کل

۵۶۰+  
میلیون

به صورت آنلاین  
بازار موجود قابل  
سرویس

۲+  
میلیارد

سفر ثبت شده  
(در سراسر جهان)  
کل بازار موجود



# رقبا

ارزان قیمت



رقیب



کسب و کار آفلاین

کسب و کار آنلاین



رقیب



رقیب

گران قیمت



# مزیت‌های رقابتی



پیشرو در این حوزه



دسترسی آسان



ساخت ساده  
پروفایل



یکبار ثبت نام



برندسازی و طراحی



مشوقی برای  
میزبانان





# مدل کسب و کار

دریافت ۱۰٪ کمیسیون (پورسانت) از هر معامله

\$۲۰۰

میلیون دلار

درآمد در سال  
۲۰۱۱

\$۲۵

میانگین دریافتی

۸۰ دلار هر شب  
(به مدت ۳ شب اقامت)

\$۸۴

میلیون دلار

سفرهای انجام  
شده با AirBnB







**Joe Gebbia**  
PR و رابط کاربری

دارای دو BFA در طراحی  
گرافیکی و طراحی صنعتی از  
مدرسه طراحی Rhode Island



**Brain Chesky**  
توسعه کسب و کار و برند

موسس شرکت  
،Brain Chesky  
مشاور طراحی صنعتی



**Nathan Blecharcyk**  
توسعه دهنده

سازنده اپلیکیشن فیسبوک  
،"Your neighbors"  
کارمند Microsoft

# سرمایه گذاری

ما به دنبال جذب سرمایه به مدت یک سال هستیم که در آن به تعداد ۸۰ هزار سفر در AirBnB برسیم.

۲ میلیون \$

درآمد

طی ۱۲ ماه

۸۰ هزار

سفر با AirBnB

میانگین دریافتی ۲۵ دلار

۵۰۰ هزار \$

سرمایه گذار فرشته

سرمایه اولیه

